

Paris, le 5 mars 2008

ARKEMA : RESULTATS ANNUELS 2007
RESULTAT D'EXPLOITATION COURANT EN HAUSSE DE 47%
OBJECTIFS 2008 ET 2010 CONFIRMES
DIVIDENDE PROPOSE POUR LA PREMIERE FOIS, A 0,75 EURO PAR ACTION

- **EBITDA à 518 M€, supérieur aux objectifs annoncés (+26 % par rapport à 2006)**
- **Forte contribution des progrès internes de productivité et de croissance**
- **Résultat net multiplié par 2,7 à 122 M€**
- **Cash flow¹ de 128 M€**

<i>(En millions d'euros)</i>	2006	2007	Variation
Chiffre d'affaires	5 664	5 675	+0,2%
EBITDA	411	518	+26,0%
Marge d'EBITDA	7,3%	9,1%	-
<i>Produits Vinyliques</i>	<i>2,8%</i>	<i>6,3%</i>	
<i>Chimie Industrielle</i>	<i>10,7%</i>	<i>11,4%</i>	
<i>Produits de Performance</i>	<i>8,7%</i>	<i>10,7%</i>	
Résultat d'exploitation courant	200	293	+46,5%
Eléments non récurrents	(92)	(72)	n.m.
Résultat net courant	115	186	+61,7%
Résultat net – Part du groupe	45	122	x2,7

¹ Cash flows calculés après correction des éléments non-récurrents pré spin-off et de l'impact de la gestion du portefeuille. Les éléments non-récurrents pré spin-off correspondent aux éléments pris en compte dans le calcul de la dette financière théorique au moment du spin-off.

Le Conseil d'administration d'Arkema, réuni le 4 mars 2008, a arrêté les comptes consolidés d'Arkema pour l'exercice 2007 et les comptes sociaux de la maison mère.

A l'issue de cette réunion, Thierry Le Hénaff, Président directeur général d'Arkema, a déclaré :

« Arkema a réalisé en 2007 des résultats très supérieurs à ses objectifs en forte amélioration par rapport à 2006. L'EBITDA est en hausse de 26% à 518 M€ et le résultat net a pratiquement triplé. Ces très bons résultats ont été enregistrés dans un environnement économique contrasté avec notamment la faiblesse du dollar US face à l'euro. Ils sont le fruit des nombreuses actions internes de croissance et de productivité que nous avons mises en œuvre ces dernières années. 2007 fut encore une année riche en nouveaux projets avec notamment l'acquisition de la société Coatex, le partenariat dans les nouvelles générations de gaz fluorés en Asie avec Daikin, le lancement de la restructuration de nos activités fluorés en Europe et le transfert du siège social à Colombes.

Arkema entend poursuivre ce processus de transformation. Nous confirmons notre objectif 2008 de dégager une marge d'EBITDA de 10%, et de porter ensuite cette marge d'EBITDA à 12% en 2010.

Le Conseil d'administration a décidé de proposer à l'assemblée générale des actionnaires du 20 mai 2008 de distribuer, pour la première fois, un dividende au titre de l'exercice 2007 représentant 0,75€ par action. Cette décision reflète la confiance d'Arkema dans sa capacité à créer de la valeur sur le long terme et à poursuivre l'amélioration de ses résultats. A l'avenir, il est envisagé de maintenir le versement d'un dividende dont le montant sera déterminé en fonction de l'évolution des résultats du groupe. »

ACTIVITE 2007

En 2007, le **chiffre d'affaires** progresse légèrement à **5 675 M€** contre 5 664 M€ en 2006. Cette augmentation résulte d'une bonne croissance organique des volumes (+2,3%) et de la poursuite, dans les trois pôles d'activité du groupe, d'une politique sélective de hausse des prix de vente (+1,7%) pour compenser l'impact de la hausse des matières premières et de l'énergie. Les changements de périmètre résultant notamment de la gestion du portefeuille ont réduit le chiffre d'affaires de 1,2%. L'effet de conversion, lié à la faiblesse persistante du dollar US par rapport à l'euro, s'élève à -2,6%. Ainsi, à taux de change et périmètre constants, le chiffre d'affaires d'Arkema est en hausse de 4%.

L'**EBITDA** progresse de 26% à **518 M€** au-delà des objectifs annoncés. Cette forte hausse traduit les nombreux efforts internes engagés dans l'ensemble des activités de la société. Arkema a ainsi procédé au lancement de nouvelles lignes de produits à forte valeur ajoutée avec des dégouillages ciblés en Europe et en Amérique du Nord et de nouvelles capacités de production en Asie. Ces projets de croissance ont permis d'accroître l'EBITDA de 26 M€. Arkema a également poursuivi la réduction de ses frais fixes au travers de plans de restructuration et d'une gestion stricte des dépenses. Ces actions internes ciblées sur l'amélioration de la compétitivité d'Arkema se sont traduites par un gain d'EBITDA de 57 M€.

Par ailleurs, les hausses de prix ont effacé l'impact de l'augmentation des coûts des matières premières et de l'énergie. La faiblesse du dollar US par rapport à l'euro, l'érosion des marges acryliques et une baisse des prix de l'HFC-134a ont été plus que compensées par la conjoncture favorable sur certaines lignes de produits, notamment le PVC en Europe et le MAM. Au total, l'environnement économique a eu un effet faiblement positif estimé à 17 M€.

La **marge d'EBITDA** s'établit désormais à **9,1%** contre 7,3% en 2006 et 6,2% en 2005.

Enfin, le **résultat d'exploitation courant** a progressé de près de 47% à **293 M€**. Il intègre des amortissements de 225 M€ en hausse de 14 M€.

Les éléments non-récurrents s'élèvent à -72 M€ en 2007 contre -92 M€ en 2006. Ce montant intègre principalement, des charges de 94 M€ liées aux plans de restructurations annoncés au cours de l'exercice, les conséquences financières (-23 M€) de l'incident survenu sur les unités de production de CVM à Lavéra (France) au mois de mai 2007 qui sont partiellement compensées par la plus-value de 16 M€ dégagée lors de la cession du terrain de Tacoma (Etats-Unis), et les plus-values de 31 M€ avant impôts dégagées lors de la cession des activités résines urée formol de Leuna (Allemagne) et amines de Riverview (Etats-Unis).

Le **résultat net** part du groupe a pratiquement triplé à **122 M€** contre 45 M€ en 2006. Il inclut, en 2007, une charge d'impôt de 104 M€. Si l'on exclut de cette charge les éléments exceptionnels liés notamment à la taxation des plus-values de cession réalisées en 2007, le taux d'imposition par rapport au résultat d'exploitation courant s'élève à 29,3% en ligne avec les prévisions du groupe. Hors l'impact, après impôts, des éléments non-récurrents, le résultat net courant s'établit à 186 M€ et progresse de près de 62% par rapport à 2006.

Au cours de l'exercice, Arkema a dégagé un **flux net de trésorerie** provenant de l'exploitation et des investissements de -94 M€. Ce flux inclut un montant net de -135 M€ au titre des opérations de gestion de portefeuille et des éléments non-récurrents pré spin-off² pour un montant de -87 M€. Corrigé de ces deux éléments, le **flux de trésorerie** est positif et s'élève à **128 M€** contre 79 M€ en 2006. Le montant des éléments non-récurrents pré spin-off restant à décaisser s'élève, à fin 2007, à 122 M€.

Les **investissements** de l'année s'élèvent à **325 M€** dont 44 M€ sont relatifs au plan de consolidation de la chlorochimie.

Le **Besoin en Fonds de Roulement** s'élève à **1 112 M€** à fin décembre 2007 en baisse de 54 M€ par rapport à 2006. A fin décembre 2007, le ratio besoin en fonds de roulement sur chiffre d'affaires de l'exercice s'établit à 19,6% (contre 20,6% au 31 décembre 2006 et 23,6% en 2005) en ligne avec l'objectif annoncé du groupe de réduire ce ratio à 18% à fin 2010.

La **dette nette** consolidée s'élève à **459 M€** à fin décembre 2007. Elle intègre notamment l'impact des opérations de gestion de portefeuille (acquisition de Coatex et cessions de Cerexagri et des activités résines urée formol de Leuna et amines de spécialités de Riverview). Si on prend en compte les éléments non-récurrents pré spin-off restant à décaisser fin 2007 (122 M€), le ratio dette nette sur fonds propres s'élève à 30% (contre 28% à fin 2006), en ligne avec l'objectif d'Arkema de maintenir ce ratio en-dessous de 40%.

ACTIVITE DES POLES EN 2007

Le chiffre d'affaires des **Produits Vinyliques** progresse de 2,8% à 1 418 M€. Cette hausse s'explique par la demande soutenue de PVC en Europe tout au long de l'année qui a notamment permis de procéder à des hausses importantes de prix. L'EBITDA a fortement progressé et s'établit à 90 M€ (contre 38 M€ en 2006). La hausse des prix de vente du PVC a permis de compenser, en très grande partie, l'augmentation du coût des matières premières et de l'énergie tandis que la mise en œuvre du plan de consolidation de la chlorochimie et des restructurations engagées dans l'aval des Produits Vinyliques ont permis de réduire significativement les frais fixes de l'ensemble du pôle. Les restructurations ont ainsi contribué à hauteur de 40% à l'amélioration de l'EBITDA du pôle, l'environnement porteur dont a bénéficié cette activité en 2007 expliquant 60% de l'amélioration. La marge d'EBITDA est en forte hausse à 6,3% en 2007 contre 2,8 % en 2006.

² Les éléments non-récurrents pré spin-off correspondent aux éléments pris en compte dans le calcul de la dette financière théorique au moment du spin-off.

Le chiffre d'affaires de la **Chimie Industrielle** est en hausse de 1,4% à 2 529 M€. A taux de change constant, le chiffre d'affaires du pôle progresse de 5% principalement grâce aux hausses des volumes dans l'ensemble des business units soutenues par la montée en puissance des projets industriels dans les Oxygénés, la Thiochimie et le PMMA. L'EBITDA s'établit à 289 M€ en hausse de 8% par rapport à 2006 du fait des réductions de frais fixes suite aux restructurations engagées dans les Fluorés à Pierre-Bénite, dans les plaques coulées en Europe et dans la Thiochimie mais également des développements commerciaux sur des produits à plus forte valeur ajoutée notamment dans le PMMA et la Thiochimie. Ces actions ont permis de compenser la baisse des marges enregistrées dans les acryliques et les conditions de marché plus difficiles dans les Fluorés sur le HFC-134a. La marge d'EBITDA s'élève ainsi à 11,4% contre 10,7% en 2006 confirmant la bonne résistance de ce pôle aux évolutions de ses marchés et les progrès internes réalisés en particulier dans la Thiochimie et le PMMA.

Le chiffre d'affaires des **Produits de Performance** s'établit à 1 723 M€ par rapport à 1 784 M€ en 2006. Cette diminution s'explique principalement par un effet de change lié à la faiblesse du dollar US par rapport à l'euro et à un effet périmètre avec la cession de l'activité résines urée-formol sur le site de Leuna (Allemagne) le 1^{er} novembre 2007. A taux de change et périmètre constants, le chiffre d'affaires du pôle progresse de 2,7% grâce aux nouveaux produits dans les Spécialités Chimiques et à l'augmentation des prix de vente dans les Additifs Fonctionnels pour compenser la hausse des matières premières tels que l'étain. Les efforts engagés dans le pôle depuis 2006 pour développer de nouveaux produits, démarrer des projets industriels et réduire les frais fixes se reflètent nettement dans l'amélioration de l'EBITDA qui progresse de 18% à 184 M€. Ils ont permis de très largement compenser un effet de change négatif, les conséquences du ralentissement de la construction américaine sur les Additifs Fonctionnels et la hausse du coût des matières premières. La marge d'EBITDA est désormais supérieure à 10% et s'établit à 10,7% contre 8,7% en 2006.

EVENEMENTS POSTERIEURS A LA CLOTURE

Arkema a conclu en janvier 2008 la vente de bâtiments situés en région parisienne dont la plus-value attendue est de l'ordre de 10 M€.

Le conseil d'administration a aussi décidé de procéder à une augmentation de capital réservée aux salariés. Le prix de souscription a été fixé à 30,42€. Cette opération illustre la volonté d'Arkema d'associer ses salariés à l'activité et au développement du groupe.

PERSPECTIVES

En 2008, Arkema entend poursuivre très activement sa transformation autour de ses trois principaux axes stratégiques de croissance ciblée, d'amélioration de la compétitivité et du renforcement de son portefeuille. Fort des progrès déjà accomplis et des effets attendus des actions lancées en 2006 et en 2007, Arkema confirme son objectif pour 2008 de dégager une marge d'EBITDA de 10%, parfaitement en ligne avec son objectif pour 2010 d'une marge d'EBITDA de 12%.

Enfin, le niveau des investissements devrait se situer en 2008 aux alentours de 340 M€ en incluant la fin des investissements liés au plan de consolidation de la Chlorochimie qui s'élèvent à 25 M€.

Les résultats 2007 sont détaillés dans la présentation « Résultats 2007 » disponible sur le site Internet : www.finance.arkema.com.

CALENDRIER FINANCIER

14 mai 2008 Publication des résultats du 1^{er} trimestre 2008
20 mai 2008 Assemblée Générale annuelle des actionnaires

Acteur de la chimie mondiale, Arkema regroupe 3 pôles d'activités cohérents et intégrés, les Produits Vinyliques, la Chimie Industrielle et les Produits de Performance. Présent dans plus de 40 pays avec 15 200 collaborateurs, Arkema réalise un chiffre d'affaires de 5,7 milliards d'euros. Avec ses 6 centres de recherche en France, aux Etats-Unis et au Japon, et des marques internationalement connues, Arkema occupe des positions de leader sur ses principaux marchés.

CONTACTS INVESTISSEURS :

Frédéric Gauvard Tel. : +33 1 49 00 82 53
Sophie Fouillat Tel. : +33 1 49 00 86 37

E-mail : frederic.gauvard@arkema.com
E-mail : sophie.fouillat@arkema.com

CONTACTS PRESSE :

Jacques Badaroux Tel. : +33 1 49 00 71 34
Sybille Chaix Tél. : +33 1 49 00 70 30

E-mail : jacques.badaroux@arkema.com
E-mail : sybille.chaix@arkema.com

Avertissement

Les informations publiées dans ce communiqué peuvent comporter des éléments prévisionnels concernant la situation financière, les résultats d'opérations, les activités et la stratégie d'ARKEMA. Ces prévisions sont fondées sur la vision actuelle et sur des hypothèses de la Direction d'ARKEMA qui peuvent s'avérer inexactes et sont dépendantes de facteurs de risques tels que l'évolution du coût des matières premières, la variation des taux de change, le rythme de réalisation des programmes de réduction de coûts ou l'évolution des conditions économiques et financières générales. ARKEMA n'assume aucune responsabilité quant à la mise à jour des prévisions qui serait due à la découverte d'informations nouvelles ou à la survenance d'événements nouveaux ou autres. Des informations supplémentaires relatives aux facteurs pouvant avoir une influence significative sur les résultats financiers d'ARKEMA sont disponibles dans les documents déposés par ARKEMA auprès de l'Autorité des marchés financiers.

Les bilans, compte de résultat, tableau de flux de trésorerie, tableau de variation des capitaux propres et information sectorielle joints au présent communiqué de presse sont extraits des états financiers consolidés au 31 décembre 2007 arrêtés par le Conseil d'Administration d'Arkema SA en date du 4 mars 2008. Les états financiers consolidés au 31 décembre 2007 ont été établis suivant les normes comptables internationales édictées par l'IASB (International Accounting Standards Board), en conformité avec les normes internationales telles que publiées par l'IASB au 31 décembre 2007, ainsi qu'avec les normes internationales telles qu'adoptées par l'Union Européenne au 31 décembre 2007.

Les données financières au titre de l'exercice 2006 et 2007 sont extraites des comptes consolidés d'Arkema, retraités, le cas échéant, pour inclure les impacts des activités abandonnées. Les données trimestrielles ne sont pas auditées. L'information par segment ou pôle d'activité est présentée en conformité avec le système de reporting interne d'ARKEMA utilisé par la Direction.

Les principaux indicateurs de performance sont les suivants :

Résultat d'exploitation : il est constitué de l'ensemble des charges et produits des activités poursuivies ne résultant pas du résultat financier, du résultat des sociétés mises en équivalence et de l'impôt ;

Autres charges et produits : il s'agit de charges et produits en nombre limité, bien identifiés, non récurrents et d'un montant particulièrement significatif que le Groupe présente de manière distincte dans son compte de résultat afin de faciliter la compréhension de la performance opérationnelle courante. Ces charges et produits concernent :

- les dépréciations pour perte de valeur des actifs incorporels et corporels,
- les plus ou moins-values de cession,
- certaines charges importantes de restructuration et d'environnement qui seraient de nature à perturber la lisibilité du résultat d'exploitation courant,
- certaines charges liées à des sinistres d'importance majeure ou à des litiges dont la nature n'est pas directement liée à l'exploitation courante,
- les frais liés à la Scission des Activités Arkema ;

Résultat d'exploitation courant : il est obtenu par différence entre le résultat d'exploitation et les autres charges et produits définis précédemment ;

Résultat net courant : il correspond au résultat net part du groupe corrigé :

- des autres charges et produits après prise en compte de l'impact fiscal de ces éléments,
- des charges ou produits d'impôt ayant un caractère exceptionnel et dont le montant est jugé significatif,
- du résultat net des activités abandonnées.

EBITDA : il correspond au résultat d'exploitation courant augmenté des dotations aux amortissements comptabilisées dans le résultat d'exploitation courant (anciennement appelé EBITDA courant) ;

Besoin en fonds de roulement : il s'agit de la différence entre les stocks, les créances clients et comptes rattachés, les autres créances, les créances d'impôt sur les sociétés d'une part et les dettes fournisseurs et comptes rattachés, les autres créanciers et dettes diverses ainsi que les dettes d'impôt sur les sociétés d'autre part ;

Capitaux employés : les capitaux employés sont obtenus par l'addition des valeurs comptables (nettes) des immobilisations incorporelles et corporelles, des titres et prêts des sociétés mises en équivalence, des autres titres de participation, des autres actifs non courants (à l'exception des impôts différés actifs) et du besoin en fonds de roulement ;

Endettement net : il s'agit de la différence entre les emprunts et dettes financières à long terme et à court terme et la trésorerie et équivalents de trésorerie.

INVESTOR AND ANALYST FACTSHEET

	4Q'06 in €M	4Q'07 in €M	4Q'07/ 4Q'06	2006 in €M	2007 in €M	2007/ 2006
Sales	1,323	1,318	(0.4)%	5,664	5,675	+0.2%
Vinyl Products	335	333	(0.6)%	1,379	1,418	2.8%
Industrial Chemicals	568	618	8.8%	2,494	2,529	1.4%
Performance Products	418	366	(12.4)%	1,784	1,723	(3.4)%
Corporate	2	1		7	5	
EBITDA	76	107	+40.8%	411	518	+26%
Vinyl Products	4	11	x 2.8	38	90	x 2.4
Industrial Chemicals	44	67	+52.3%	267	289	+8.2%
Performance Products	31	36	+16.1%	156	184	+17.9%
Corporate	(3)	(7)		(50)	(45)	
EBITDA margin	5.7%	8.1%		7.3%	9.1%	
Vinyl Products	1.2%	3.3%		2.8%	6.3%	
Industrial Chemicals	7.7%	10.8%		10.7%	11.4%	
Performance Products	7.4%	9.8%		8.7%	10.7%	
Depreciation and amortization	(50)	(66)	+32%	(211)	(225)	+7%
Recurring EBIT	26	41	+57.7%	200	293	+46.5%
Vinyl Products	(1)	4	n.a.	21	65	x 3.1
Industrial Chemicals	18	31	+72%	160	178	+11.3%
Performance Products	13	13	-	71	97	+36.6%
Corporate	(4)	(7)		(52)	(47)	
NR items	(38)	16		(92)	(72)	
Equity in income of affiliates	1	2		1	5	
Financial results	(3)	(3)		(10)	(15)	
Income taxes	1	(38)		(59)	(104)	
Net income of continuing operations	(13)	18	n.a.	40	107	x 2.7
Net income of discontinued operations	0	0		7	17	
Net income – Group share	(14)	18	n.a.	45	122	x 2.7
EPS (diluted)	(0.23)	0.30		0.75	2.01	
Adjusted net income	14	20	+43%	115	186	+61.7%
Adjusted EPS	0.23	0.33		1.9	3.1	
DPS				0	0.75	
Capital expenditures	124	143	+15%	336	325	(3)%
Vinyl Products	23	49		76	111	
Industrial Chemicals	70	64		172	124	
Performance Products	31	26		87	83	
Cash flow³				79	128	+62%
Net cash flow⁴				(280)	(94)	n.a.
Working capital (12/31)				1,166	1,112	
WC as % of sales⁵				20.6%	19.6%	
Net debt (12/31)				324	459	
NR pre-spin off items				212	122	
Gearing⁶				28%	30%	

³ Calculated as net cash flow before NR pre-spin off items and portfolio management

⁴ Calculated as cash flow from operating activities plus cash flow from investing activities

⁵ Calculated as working capital end of period divided by sales figure

⁶ Calculated as Net financial debt + NR pre-spin off items divided by shareholders' equity

2007 FULL YEAR PERFORMANCE
Sales Bridge

Price effect: + 1.7%
 Organic volume growth: +2.8%
 Volume loss (restructuring): (0.5)%
 Conversion effect: (2.6)%
 Change of scope: (1.2)%
 (including €29m related to a change in the sales consolidation method)

EBITDA Bridge

Internal projects: +€83m
 Fixed cost reductions: +€110m
 Volume loss (restructuring): €(11)m
 Inflation on fixed costs: €(42)m
 New businesses: +€26m
 Environment: +€17m
 Others: +€7m

Non recurring items:

- Non recurring items includes €94m of restructuring charges: €(10)m for Vinyl Products, €(46)m for Industrial Chemicals and €(38)m for Performance Products
- +€31m of capital gains on the divestments of urea-formaldehyde resins and specialty amines
- Impact of the incident at Lavera of €(23)m compensated by the sale of Tacoma land (+€16m).

Income taxes and deferred taxes:

- Income taxes excluding non-recurring items (capital gains on divestments and withholding taxes on dividend) amounted to 29.3% of recurring operating income.
- End of 2007, non recognized deferred tax assets and tax losses amounted to €356m

Cash flows, net debt, provisions and non-recurring pre-spin off items

- Recurring CAPEX: €(281)m
- Variation in working capital: +€47m
Recurring cash flow: +€201m
- NR items: €(73)m
Cash flow: +€128m
- NR pre-spin off items: €(87)m
- Impact from M&A: €(135)m
Net cash flow: €(94)m

Net debt, provisions and non-recurring pre-spin off items
Net debt (in €m)

Net debt	459
Remaining pre-spin off NR items	122
Equivalent net debt (31/12/07)	581
Gearing	30%

Remaining pre-spin off NR items as of end of the year (in €m)

	2006	2007
Provisions booked end 2005	156	115
Cash deposit (European antitrust litigations)	(18)	(18)
Vinyl restructuring plan capex	69	25
2006 items	5	0
Non-recurring pre-spin off items	212	122

Provisions analysis <i>(in €m)</i>	Current provisions		<i>Covered by warranties</i>		<i>Included in pre-spin off NR items</i>		<i>Total Provisions</i>	
	2006	2007	2006	2007	2006	2007	2006	2007
Pensions	272	246	-		24	15	296	261
Environment	121	125	69	63	23	19	213	207
Restructuring	48	64	-		79	50	127	113
Others <i>(incl. litigations)</i>	182	188	8	4	31	31	221	223
Total	623	623	77	67	156	115	857	804

VINYL PRODUCTS PERFORMANCE

- Sales evolution: Prices: ++, Volumes: =, Conversion and Scope: =
- Organic growth: +2.9%
- Good demand for PVC in Europe: price increases compensated for higher energy and raw material costs
- Benefits from restructuring initiatives (+€30m cumulative EBITDA impact from chlorochemical consolidation plan)
- Large maintenance turnaround in Fos (France)
- EBITDA growth: 40% internal projects, 60% external factors
- 3 new restructuring plans in downstream: (104) positions and full impact in 2009

INDUSTRIAL CHEMICALS PERFORMANCE

- Sales evolution: Prices: +, Volumes: ++, Conversion: --, and Scope: -
- Organic growth: +5.7%
- Contrasted environment with good demand in MMA and Hydrogen Peroxyde but low acrylic margins and price pressure on HFC-134a
- Negative impact of US dollar exchange rate
- Savings from European restructuring plans (PMMA, Thiochemicals, Fluorochemicals): (302) positions
- Benefits from growth projects (Calvert-city, Carling, Becancour...)
- Key partnerships in Asia settled
- First downstream acquisitions (Coatex, PMMA from Repsol)

PERFORMANCE PRODUCTS PERFORMANCE

- Sales evolution: Prices: ++, Volumes: =, Conversion: --, and Scope: --
- Organic growth: +4.2%, excluding negative impact on volumes from the closure of Villers-Saint Paul site (France)
- Significant contribution from restructuring in Functional Additives and Technical Polymers: (263) positions
- 19% of sales from products of less than 5 years
- Price increase in Additives to offset increase in price of tin
- Negative impact of US dollar exchange rate
- €300m of revenue sold

4TH QUARTER 2007 PERFORMANCE

Sales bridge (0.4)% Volume growth: +4.5% Conversion effect: (3.4)%
 Price & product mix: 1.6% Change of scope: (3.1)%

Changes in the scope of business of Performance Products include €29m related to a change in the sales consolidation method for some subsidiaries.

- EBITDA up 41% at €107 million
Positive effects:
 - Strong reduction of fixed costs resulting from restructuring initiatives (Chlorochemicals, Fluorochemicals, Fonctionnal Additives)
 - Volume increase especially in PMMA, Thiochemicals and Specialty Chemicals fuelled by new products
 - Good demand in caustic sodaNegative effects:
 - Unfavorable euro/US dollar exchange rate
 - High raw material and energy costs
 - Low acrylic unit margins
 - Usual seasonality of results
- Other income and expenses of €16 million mainly correspond to restructuring charges for plans in Marseille, Crosby and Serquigny (announced beginning of 2008) compensated by the capital gain on the sale of urea-formaldehyde resins in Leuna.
- €143 million capex out of which €22 million related to the Chlorochemicals consolidation plan.

MAJOR PROJECTS SINCE OCTOBER 1ST:

- Acquisition of Coatex, finalized on October 1st, 2007. Impact on fourth quarter results limited (valuation of inventories at market prices in accordance with IFRS)
- Finalization of the divestiture of urea formaldehyde resins in Leuna (Germany) on November, 1st.
- Launch of a restructuring plan in Technical Polymers in Marseille (France) in October 2007:
 - Loss of 48.5 positions
 - Reliability and yields improvement
 - 10% production capacity increase (PA 11 monomer)
- Launch of a restructuring plan in Fonctionnal Additives in Crosby (US) in December 2007:
 - Loss of 26 positions
 - Reorganization of production capacities of organic peroxides in North America.
- Launch of a restructuring plan in Technical Polymers in Serquigny (France):
 - Loss of 49 positions
 - Capex of €13m mainly for new products development
- Acquisition on February 29th, of the PMMA sheet and block production activity from the Repsol YPF group. This new activity with sales around €30m will consolidate the European PMMA business.
- Announcement of the reorganization of several support functions with the creation of two Shared Services Centers. This reorganization will lead to a reduction of 30 positions and improve processes.



Comptes ARKEMA

Comptes consolidés à fin Décembre 2007

COMPTE DE RESULTAT

	<u>4ème Trimestre 2006</u>	<u>Fin Décembre 2006</u>	<u>4ème Trimestre 2007</u>	<u>Fin Décembre 2007</u>
<i>(En millions d'euros)</i>	(non audité)	(audité)	(non audité)	(audité)
Chiffre d'affaires	1 323	5 664	1 318	5 675
Coûts et Charges d'exploitation	(1 157)	(4 879)	(1 139)	(4 827)
Frais de R&D	(44)	(168)	(44)	(158)
Frais administratifs et commerciaux	(96)	(417)	(94)	(397)
Résultat d'exploitation courant	26	200	41	293
Autres Charges et produits	(38)	(92)	16	(72)
Résultat d'exploitation	(12)	108	57	221
Quote-part dans le résultat net des SME	1	1	2	5
Résultat financier	(3)	(10)	(3)	(15)
Impôts sur le résultat	1	(59)	(38)	(104)
Résultat net des activités poursuivies	(13)	40	18	107
Résultat net des activités abandonnées	0	7	-	17
Résultat net	(13)	47	18	124
dont résultat net - part des minoritaires	1	2	-	2
dont résultat net - Part du groupe	(14)	45	18	122
<i>Résultat net par action (montant en euros)</i>	-0,23	0,75	0,30	2,02
<i>Résultat net dilué par action (montant en euros)</i>	-0,23	0,75	0,30	2,01
Amortissements	(50)	(211)	(66)	(225)
EBITDA	76	411	107	518
Résultat net courant	14	115	20	186

Les comptes consolidés au 31 décembre 2006 ont été retraités de la sortie de l'activité Cerexagri en application de la norme IFRS5.

BILAN

	<u>31.12.2006</u>	<u>31.12.2007</u>
	<i>(audité)</i>	<i>(audité)</i>
<i>(En millions d'euros)</i>		
ACTIF		
Immobilisations incorporelles, valeur nette	236	460
Immobilisations corporelles, valeur nette	1 376	1 525
Sociétés mises en équivalence : titres et prêts	104	42
Autres titres de participation	21	24
Impôts différés actifs	36	18
Autres actifs non courants	121	100
TOTAL ACTIF NON COURANT	1 894	2 169
Stocks	1 036	1 017
Clients et comptes rattachés	1 011	1 000
Autres créances	202	160
Impôts sur les sociétés - créances	36	31
Autres actifs courants	-	1
Trésorerie et équivalents de trésorerie	171	58
Total des actifs des activités abandonnées	144	-
TOTAL ACTIF COURANT	2 600	2 267
TOTAL ACTIF	4 494	4 436
PASSIF		
Capital	605	605
Primes et réserves	1 313	1 449
Ecart de conversion	(27)	(140)
Actions autodétenues	-	-
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES - PART DU GROUPE	1 891	1 914
Intérêts minoritaires	15	21
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	1 906	1 935
Impôts différés passifs	14	54
Provisions pour risques et charges et autres passifs non courants	891	833
Emprunts et dettes financières à long terme	52	61
TOTAL PASSIF NON COURANT	957	948
Fournisseurs et comptes rattachés	791	786
Autres créditeurs et dettes diverses	314	290
Impôts sur les sociétés - dettes	14	15
Autres passifs courants	-	6
Emprunts et dettes financières à court terme	443	456
Total des passifs des activités abandonnées	69	-
TOTAL PASSIF COURANT	1 631	1 553
TOTAL PASSIF	4 494	4 436

TABLEAU DE FLUX DE TRESORERIE

<i>(En millions d'euros)</i>	<u>Fin décembre 2006</u>	<u>Fin décembre 2007</u>
	<i>(audité)</i>	<i>(audité)</i>
	Cerexagri Inclus	
Flux de trésorerie d'exploitation		
Résultat net	47	124
Amortissements et provisions pour dépréciation d'actif	218	246
Autres provisions et impôts différés	(210)	(2)
Profits/Pertes sur Cession d'Actifs long terme	(5)	(96)
Dividendes moins résultat des sociétés mises en équivalence	(1)	(5)
Variation besoin en fonds de roulement (BFR)	16	47
Autres variations	3	5
Flux de Trésorerie provenant de l'Exploitation	68	319
Flux de trésorerie d'investissement		
Investissements incorporels et corporels	(336)	(325)
Coût d'acquisition des titres, net de la trésorerie acquise	(7)	(294)
Augmentation des Prêts	(59)	(15)
Investissements	(402)	(634)
Produits de cession d'actifs corporels et incorporels	6	88
Produits de cession de titres, net de la trésorerie cédée	-	105
Produits de cession de titres de participation	10	1
Remboursement de prêts long terme	38	27
Désinvestissements	54	221
Flux de trésorerie provenant des Investissements nets	(348)	(413)
Flux de trésorerie de financement		
Variation de capital et autres fonds propres	532	5
Dividendes payés aux actionnaires	-	-
Dividendes versés aux minoritaires	(1)	-
Augmentation/ Diminution de l'endettement long terme	(6)	9
Augmentation/ Diminution de l'endettement court terme	(130)	(4)
Flux de trésorerie provenant du Financement	395	10
Variation de trésorerie et équivalents de trésorerie	115	(84)
Incidence variations change et périmètre	(18)	(29)
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	67	171
Trésorerie et équivalents de trésorerie des activités abandonnées en fin de période	(14)	
Avance de trésorerie consentie aux activités abandonnées	20	
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	171	58

TABLEAU DE VARIATION DES CAPITAUX PROPRES

(audité)

En millions d'euros	Actions émises					Actions autodétenues		Capitaux propres part du groupe	Intérêts minoritaires	Capitaux propres
	Nombre	Montant	Primes	Réserves consolidées	Ecarts de conversion	Nombre	Montant			
Au 1er janvier 2007	60 453 823	605	1 006	307	(27)			1 891	15	1 906
Dividendes payés										
Emissions d'actions									5	5
Rachat d'actions propres										
Annulation d'actions propres										
Cessions d'actions propres										
Autres										
Transactions avec les actionnaires									5	5
Résultat net				122				122	2	124
Variations de résultat reconnues directement en capitaux propres				7				7		7
Pertes et gains actuariels				9				9		9
Variation des écarts de conversion					(113)			(113)	(1)	(114)
Autres				(2)				(2)		(2)
Total des produits et charges comptabilisés				136	(113)			23	1	24
Au 31 décembre 2007	60 453 823	605	1 006	443	(140)			1 914	21	1 935

INFORMATIONS PAR SECTEUR

(non audité)

4ème trimestre 2006

<i>(En millions d'euros)</i>	Produits Vinyliques	Chimie Industrielle	Produits de Performance	Corporate	Total Groupe
Chiffre d'affaires hors groupe	335	568	418	2	1 323
Chiffre d'affaires inter secteurs	16	40	5	(1)	-
Chiffre d'affaires total	351	608	423	1	-
Résultat d'exploitation courant	(1)	18	13	(4)	26
Autres charges et produits	(1)	2	(8)	(31)	(38)
Résultat d'exploitation	(2)	20	5	(35)	(12)
Résultats des filiales consolidées par MEE	1	(1)	1	-	1
Amortissements	(5)	(26)	(18)	(1)	(50)
Résultat des dépréciations	-	-	-	-	-
Provisions	14	7	6	(3)	24
EBITDA	4	44	31	(3)	76
Investissements incorporels et corporels bruts	23	70	31	-	124

4ème trimestre 2007

<i>(En millions d'euros)</i>	Produits Vinyliques	Chimie Industrielle	Produits de Performance	Corporate	Total Groupe
Chiffre d'affaires hors groupe	333	618	366	1	1 318
Chiffre d'affaires inter secteurs	13	38	5	-	-
Chiffre d'affaire total	346	656	371	1	-
Résultat d'exploitation courant	4	31	13	(7)	41
Autres charges et produits	(6)	8	15	(1)	16
Résultat d'exploitation	(2)	39	28	(8)	57
Résultats des filiales consolidées par MEE	1	-	1	-	2
Amortissements	(8)	(36)	(22)	(0)	(66)
Résultat des dépréciations	-	(2)	-	-	(2)
Provisions	3	17	(5)	4	19
EBITDA	11	67	36	(7)	107
Investissements incorporels et corporels bruts	49	64	26	4	143

INFORMATIONS PAR SECTEUR

Fin Décembre 2006

<i>(En millions d'euros)</i>	Produits Vinyliques	Chimie Industrielle	Produits de Performance	Corporate	Total Groupe
Chiffre d'affaires hors groupe	1 379	2 494	1 784	7	5 664
Chiffre d'affaires inter secteurs	74	179	17	-	-
Chiffre d'affaires total	1 453	2 673	1 801	7	-
Résultat d'exploitation courant	21	160	71	(52)	200
Autres charges et produits	(8)	2	(41)	(45)	(92)
Résultat d'exploitation	13	162	30	(97)	108
Résultats des filiales consolidées par MEE	1	(1)	1	-	1
Amortissements	(17)	(107)	(85)	(2)	(211)
Résultat des dépréciations	-	-	-	-	-
Provisions	41	18	(21)	208	246
EBITDA	38	267	156	(50)	411
Investissements incorporels et corporels bruts	76	172	87	1	336

Fin Décembre 2007

<i>(En millions d'euros)</i>	Produits Vinyliques	Chimie Industrielle	Produits de Performance	Corporate	Total Groupe
Chiffre d'affaires hors groupe	1 418	2 529	1 723	5	5 675
Chiffre d'affaires inter secteurs	63	158	18	-	-
Chiffre d'affaire total	1 481	2 687	1 741	5	-
Résultat d'exploitation courant	65	178	97	(47)	293
Autres charges et produits	(12)	(43)	(8)	(9)	(72)
Résultat d'exploitation	53	135	89	(56)	221
Résultats des filiales consolidées par MEE	4	-	1	-	5
Amortissements	(26)	(111)	(86)	(2)	(225)
Résultat des dépréciations	-	(2)	-	-	(2)
Provisions	10	(16)	(8)	41	27
EBITDA	90	289	184	(45)	518
Investissements incorporels et corporels bruts	111	124	83	7	325